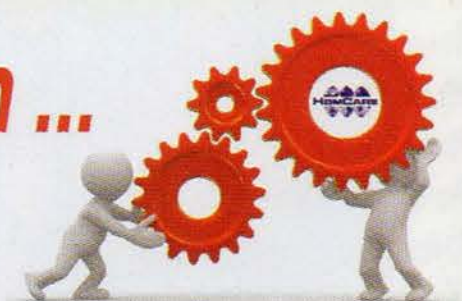


Integrando Esfuerzos con ...

SWIPE



Mazatlán, Sin.

2015

Muy Queridos Amigos **Swipers**:

¡Increíble que ya estemos en el mes de marzo del 2015! Pero así es, pareciera que acaba de pasar Navidad y nos deseábamos un muy "Feliz Año", hace muy poco tiempo. Los días se pasan en un abrir y cerrar de ojos, aun y que estemos trabajando. Cuando estamos de vacaciones es lógico que así se nos vayan y esto es, nada menos el caso que nos acaba de pasar en Mazatlán. Estuvimos tan contentos que no nos queríamos regresar. Y más de uno, por no decir que la mayoría, como que tenemos ganas que nuestros Seminarios duren un poquitín más, ya que como somos tantos y a través de los años, nos hemos ido conociendo y entablando una amistad muy especial entre los **Swipers**; y como que todos queremos tener oportunidad de compartir nuestras experiencias y disfrutar con todos, estos viajes tan bonitos y pues claro que lo que nos falta es tiempo. Claro que los **Swipers** aprovechamos eso sí, cada momento y regresamos a nuestras casas cargados de nuevas ideas, nuevos planes y deseos sinceros de inyectarle a cada uno de nuestros negocios ese entusiasmo que nos contagiamos unos a otros en el Seminario.

Este año en Mazatlán se sintió como dice nuestro lema de este año 2015, que todos estamos y seguiremos integrando nuestros esfuerzos para ir creciendo en todos los niveles y aspectos del negocio; cada quien haciendo el trabajo que le corresponde, pero todos en acción sin detenernos, teniendo siempre presente que así como vemos los engranes tanto grandes como pequeños, todos deben estar en movimiento muy bien sincronizado para avanzar y alcanzar lo que nos proponemos, poniendo cada uno de nosotros el esfuerzo que se requiere para que nuestra integración sea total y así el resultado sea el óptimo.

Y hablando de esfuerzos, pues es lo que todos debemos hacer: esforzarnos cada día para obtener logros que valgan la pena, bien dicen por ahí: "Si las cosas que valen la pena, fueran fáciles, cualquiera las haría"...y pues claro que nuestro negocio de **SWIPE**, no es la excepción. Tener un negocio, no es fácil, pues primeramente exige mucha disciplina y tenemos que ser **Swipers** de todos los días, no se puede hoy sí y mañana quién sabe, aunque el nuestro es tan noble que nos permite nuestras escapadas, siempre y cuando enamoremos a nuestros clientes de **SWIPE**, ya que mientras nos escapamos, ellos siguen usando nuestros productos y a nuestro regreso ya necesitan que se los resurtamos.

Así es que amigos, no nos olvidemos que nuestro principal esfuerzo será siempre buscar clientes y enamorarlos de **SWIPE** y todas sus bondades, y teniendo clientes convencidos de ellas, podemos invitarlos a formar parte de nuestro Equipo de **Swipers** y crecer, pues solos no podremos jamás. Unidos como Equipo en cada Distribución y unidos todos con **HomCare**, creceremos juntos, no para ser los más grandes, como siempre lo hemos dicho sino para ser los mejores, pues tenemos con **SWIPE** ... en limpieza ¡Lo mejor!

¡Feliz Swiping!

Tus amigos de **HomCare**

MI VIDA EN **SWIPE**

En 1993 ingresé formalmente a la **Gran Familia SWIPE**, en ese tiempo vivía en Guadalajara, Jal., y me dedicaba a llevar contabilidades por mi cuenta, ya conocía y usaba **SWIPE**, pero fue mi cuñada **Elenita Ramírez de León**, Gto. quien me invitó a pertenecer a este fabuloso negocio, y en una tarde me enseñó cómo vender **SWIPE**. Fuimos con el primer cliente que escogimos al azar, un auto lavado y el encargado no nos quiso ni escuchar; me dijo Elenita: *—no te preocupes él se lo pierde—* y seguimos visitando más clientes. Esa tarde vendimos la primera cubeta de **SWIPE**, entonces yo pensé, *“qué buen negocio: gana dinero, cuida el medio ambiente y al mismo tiempo la salud y la economía del cliente”*, porque me di cuenta que los productos con los que lavaban los motores eran tóxicos y caros, y seguí ofreciendo **SWIPE** en autolavados.

Tomé las guías de información las leí para aprender más y experimenté los productos en casa, pues no tenía a nadie cerca que me enseñara, después visité hospitales, fábricas de dulces, y cualquier negocio y si me decían que no, me acordaba de lo que me dijo Elenita: *“ellos se lo pierden”* y seguía adelante vendiendo cubetas; no le hacía mucho caso a la **línea doméstica**, yo decía: *“en lugar de vender 12 litros que es una caja mejor vendo una cubeta”*. Poco tiempo después me di cuenta que la **venta doméstica** es muy noble pues a la persona que le vendes **SWIPE** se enamora del producto y te recomienda con más gente, te pagan de contado, tratas directamente con la persona que hace la limpieza; hay que buscar clase media, empecé a vender litros y a reclutar **Swipers** y hacía mis juntas de capacitación, yo estaba entusiasmada vendiendo las dos líneas, con lo **doméstico** tenía flujo de efectivo todos los días y eso me ayudaba a financiar lo **institucional**.

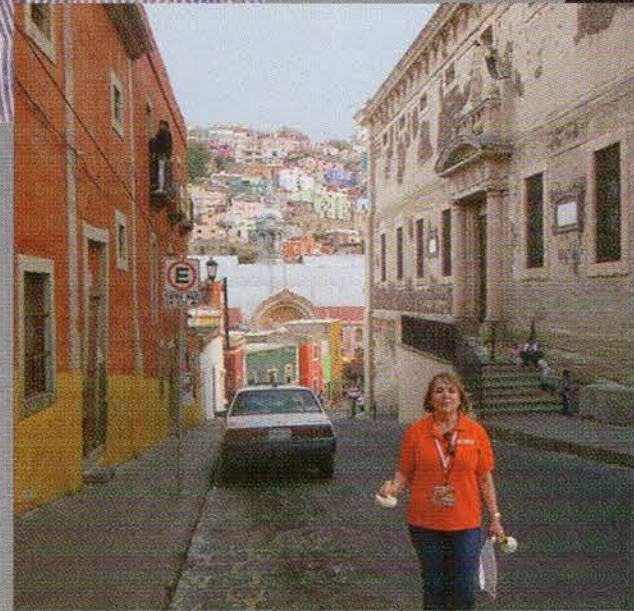
Por esas fechas le detectaron una enfermedad terminal a mi esposo, me tuve que organizar entre cuidarlo, estar al pendiente de mi hijo, que tenía 12 años, vender **SWIPE** y además las contabilidades, tenía que administrar muy bien el dinero pues los gastos se incrementaron, desafortunadamente después de dos años de luchar contra esa enfermedad mi esposo falleció. Me puse a reflexionar y dije: *—la vida sigue tengo*

que salir adelante, ahora voy a ser papá y mamá y eso me motivó a seguir vendiendo con más ánimo pues ya recibía pedidos de 25 a 40 cajas.

Un día me habló por teléfono Elenita y me dijo: ya te inscribí para el **Seminario Nacional e Internacional** que será en Can Cun; estuve a punto de no asistir pues mi hermana estaba muy enferma y murió 22 días antes del evento. Se llegó la fecha y yo iba un poco triste, pero no saben cómo me sirvió ese Seminario, desde la llegada, cómo nos recibieron los integrantes de la Familia Colyer con esa calidez, el aprender de las conferencias, conocer a tanta gente de todo México e intercambiar tips de ventas. Después empezaron a llegar los **Swipers Internacionales** de Japón, Suecia, Finlandia, Francia, etc. y precisamente ahí conocí a una francesa llamada Fabianne, con la cual mantengo una amistad ya de 19 años.

Yo regresé a Guadalajara muy motivada y pensé: *“yo quiero ser **Distribuidora** y no me quiero perder ningún Seminario”*, hablé a Monterrey para pedir mis 50 Cajas y a partir de entonces me hice **Distribuidora**.

Pero lo más importante es que en ese Seminario conocí a **Alejandro Rojas Gamboa** de México, D.F., intercambiamos tarjetas y me empezó a hablar por teléfono, y así nos fuimos conociendo; meses después recibimos una invitación todos los Distribuidores para asistir a la inauguración de **HomCare**, y por primera vez fui a Monterrey. Para mí fue algo muy importante el recorrer las instalaciones y darme cuenta que es una Compañía sólida, con valores y me sentí orgullosa de pertenecer a esta Empresa. Y claro que no podía faltar la fiesta y yo fascinada de convivir con tantos **Swipers** pero sobre todo



Alejandro y Angélica Rojas

con Alejandro que al final de la fiesta me propuso matrimonio, me tomó por sorpresa, y nos casamos en abril del siguiente año, mi vida dio un giro de 180 grados, cambiar de residencia y adaptarme a mi nueva vida.

Alejandro heredó el negocio de **SWIPE** de su mamá la **Sra. Cirenía Gamboa de Rojas** que fue una **Distribuidora** muy exitosa y que hasta el día de su fallecimiento mantuvo el primer lugar en ventas a nivel nacional, el cual había sostenido durante 12 años.

Ya en México Alejandro me dio toda su confianza para Administrar el negocio, y todo lo referente a la **venta doméstica**, **Juntas de Capacitación**, **Chit-Chats**, atender a los **Swipers** etc., y él se dedicaba a la venta institucional, hacer demostraciones, entregar pedidos tanto a clientes como a **Swipers**, cobrar, etc. y fue así que nos organizamos e Integramos Esfuerzos, como dice nuestro lema para 2015.

Para mí el secreto para tener un buen negocio es saberlo administrar, por más pequeño que sea. Recuerdo que decían: *“en una bolsita debes poner tu dinero de **SWIPE**”, yo creo que son dos bolsitas una para la inversión y otra para la ganancia y si tienes oportunidad de reinvertir tu ganancia, tu negocio crece pues entre más inviertes más ganas*, esto va de la mano con las ventas hay que desplazar la mercancía para recuperar el dinero.

Y no todo es trabajo pues como lo decreté al hacerme **Distribuidora**, no me he perdido nin-

Elenita y Angélica en Venecia
en mayo de 2014



gún Seminario Nacional. Es muy importante si quieren aprender y conocer su negocio: **"no falten a los Seminarios"**. Jimmy siempre nos habla de la situación comercial y cómo estuvieron las ventas el año anterior; los compañeros **Distribuidores** nos comparten sus experiencias, conocemos los productos nuevos, y además cuantas ciudades hemos conocido de nuestro precioso México.

Tampoco me he perdido los **Seminarios Internacionales**. Que interesante escuchar las conferencias de los representantes de los países asistentes, el convivir con **Swipers Internacionales** y saber como venden **SWIPE** en sus localidades. Y mi sueño hecho realidad: conocer tantas ciudades y países de todo el mundo, París, Venecia, Rusia, Egipto, Tierra Santa, Argentina, Brasil, China, Tailandia, Budapest, cruceros por el Caribe, por el Mediterráneo, etc., no terminaría de nombrarles todo lo que he conocido. La he pasado increíble, lo disfruto al máximo y definitivamente si yo hiciera esos viajes por mi cuenta nunca sería lo mismo.

Quiero agradecer primeramente a Dios nuestro Señor por darme la vida, a Elenita por invitarme a **SWIPE**, pero especialmente a la **Familia Colyer** por sus atenciones y apoyo durante todos estos años.

Angélica Ramos de Rojas

**"Si en el trabajo
pasamos la mitad
de la vida,
¡Pasémosla a gusto!"**

BIENVENIDAS

Nuevas **Swipers** del 2015 en la ciudad de Monterrey.

Damos la **bienvenida** a nuestra gran familia de **SWIPE** a Chely Garza y Eloisa Macías invitadas por Erleyn Raquel Moreno; a Martha Alicia Moyeda invitada por Rosa Elva Moyeda y finalmente a Marilú C. Arteaga y a Elsa Arévalo Reyna, invitadas por mí. Les deseo todo lo mejor, en este negocio.

Ing. María Martha C. Arteaga, Mty., N.L.

De **Distribuidora Wipe** a Isabel Valentina Valle Ayala invitada por Juana Ma. Navarro García.

A todas y a cada una les deseamos el mayor de los Éxitos, están entrando en este nuevo año en que todos los que trabajamos en el área de Monterrey, tenemos grandes proyectos para crecer juntos. Contamos con ustedes y esperamos verlas en las Juntas de los lunes.

¡Bienvenidas!



Chely Garza



Eloisa Macías



Marilú C. Arteaga



Martha Alicia Moyeda



Isabel Valentina Valle



Elsa Arévalo Reyna



¡Gracias Swipina!

¡Cómo no extrañar a nuestra querida **Swipina**! Más de 10 años de compartir con los **Swipers**, tan maravillosos consejos! De despejar tantas dudas a los **Distribuidores**, de colaborar incansablemente cada año en el diseño y realización de nuestros catálogos doméstico e institucional, de asesorarnos en estrategias de ventas, de desarrollo de productos nutricionales. No digamos de hacernos reír con los nombres de las **Swipers** afligidas con diferentes tipos de problemas y su increíble forma de aconsejarlas para salir adelante de los mismos.

Sí, querida **Swipina**, te extrañamos y sentimos tu ausencia en el **Swiper**, en nuestro Seminario y en **HomCare**, pero sabemos que contamos contigo y tú sabes que siempre contarás con nosotros, tu familia **SWIPE**.

Recibe nuestro más sincero agradecimiento por los años que nos diste con tanto cariño y entrega, te quedas grabada como tu apodo, en el corazón de los **Swipers**, del personal de **HomCare** y de manera muy especial en el de la **Familia Colyer Guzmán**.

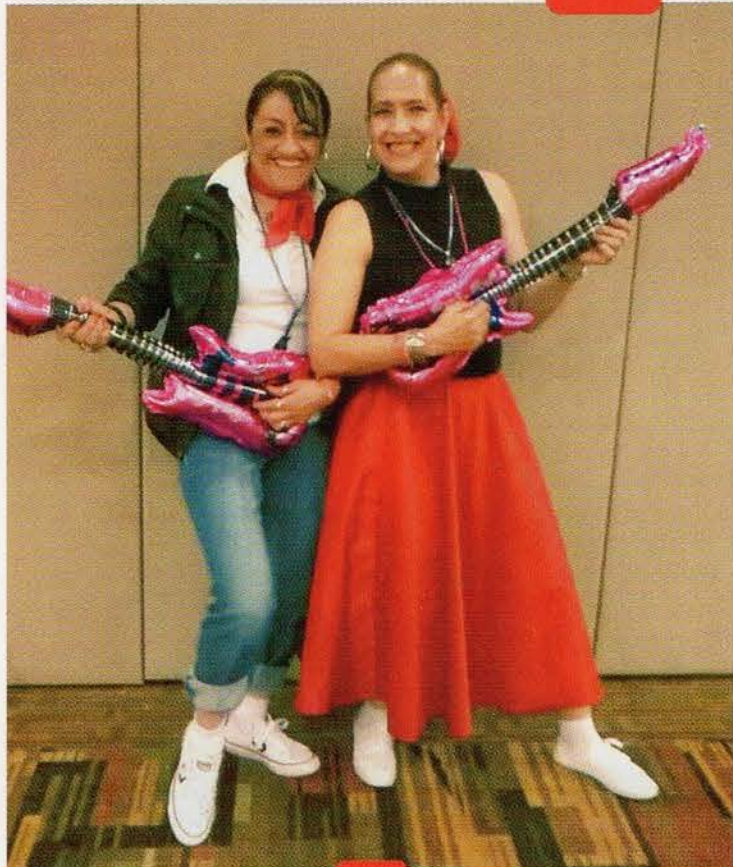
Que Dios nuestro Señor te colme de Bendiciones a ti y a toda tu linda familia.

Tus amigos de **HomCare**

FESTEJOS

Tremenda noche de Rock & Roll, paseo y baile en barco y hermosa quinceañera a doc al carnaval que se avecinaba. Todo un gran acontecimiento como siempre y en cada uno de los Seminarios que **HomCare** organiza para nosotros sus consentidos. Gracias **Javi** por prestarnos tu bello Puerto de Mazatlán y por tus atenciones. Besos.

Judith Bobadilla. D.F.



Compartimos estas fotos del desayuno que tuvimos el día 16 de diciembre de 2014, por dos grandes motivos: el primero para dar gracias a Dios por permitirnos llegar al término del año con buena salud y el segundo para cerrar nuestras labores con mucho entusiasmo, unión, un buen compañerismo **Swiper** y mucha motivación; todo esto lo hemos logrado por continuar con **SWIPE** y por pertenecer a la gran familia de **HEMOCARE DE MEXICO**. Un saludo y un magnífico año 2015 para todos.

Mario Ramos / Guillermo Ramos



Festejando y compartiendo los reconocimientos recibidos en Mazatlan 2015, con el grupo asistente a la Junta ya que fuimos bendecidos con tres premios, a la vez conviviendo por el día de la amistad.

Carlos Soto y Ana María Coronado, Saltillo, Coah.

Tú eres la única persona que puede pensar por ti.
Nadie puede obligarte a pensar de forma diferente.
Eres tú quien escoge tus pensamientos, que son la base de tu diálogo interno.
Vigila tus palabras y pensamientos.
Si escuchas alguna anécdota o historia negativa, no vayas por ahí contándola, rompe la cadena.
Si escuchas una historia o anécdota positiva, cuéntasela a todo el mundo.
Elimina de tu vocabulario los "debería".
Y el "tengo que", ambas conllevan ciertos sentimientos de culpa y de impotencia.
El "pero" te orienta en dos direcciones distintas y te confunde.
Cuida el lenguaje porque puede ayudarte a generar fortaleza o puede quitártela sin que te des cuenta.



¿Cuál es el sentido de la vida?

(Jimmy Jr.)

¿Cuál es la finalidad de la vida? ¿Qué es lo que debemos lograr para ser exitosos? ¿Cómo nos daremos cuenta si lo hemos logrado? Muchas personas vivimos confundidas ante éstas y otras interrogantes.

Es inevitable ver a personas adultas que siguen igual de confundidas que cuando eran adolescentes, pues de alguna manera siguen sin saber hacia dónde se dirigen, como si se tratara de un barco a la deriva y es muy triste verlas esperando a que algo suceda en sus vidas para hacerlas más plenas, sin saber exactamente cómo llenar ese vacío que llevan dentro.

Es difícil encontrar personas que sean plenamente felices. Pareciera que la finalidad de la vida es llorar y gemir en este valle de lágrimas, con la esperanza de algún día recibir una recompensa eterna, sin darnos cuenta que **por el simple hecho de estar vivos ya hemos sido recompensados con un regalo maravilloso**, del cual debemos aprender a regocijarnos todos los días. Pareciera que la felicidad es algo difícil de alcanzar; algo que sólo podemos disfrutar a momentos, porque **hay que pagar con largos plazos de sufrimiento para poder tener instantes de felicidad**.

En mis conferencias comento con frecuencia que si entre todos los asistentes hiciéramos un concurso para determinar quién es la persona más feliz, muy pocos se apuntarían a concursar. Pero si se tratara de encontrar a la persona que más sufre, la que tiene más problemas, sería muy complicado decidir entre tantos candidatos que de seguro se apuntarían a exponernos por qué son merecedores a dicho premio. **Sufrir es común y también popular, porque el que sufre se hace acreedor de la simpatía de los demás, quienes se compadecen del que sufre y lo apapachan**. Esto se convierte en un círculo vicioso, pues el sufrimiento se convierte en un placer torcido.

¿Cuándo vas a ser exitoso y feliz? Muchas personas desearíamos poder volver a vivir nuestra adolescencia, pues cuando nos tocó vivirla no la disfrutamos, como ahora nos damos cuenta que debimos haberlo hecho, todo por haber creído en el engaño de que la felicidad era algo que no teníamos en ese momento, pero que llegaría cuando fuéramos más grandes. Y quizás pensaste que te sentirías realizado al terminar tus estudios profesionales, pero finalmente llega el día de tu graduación y aunque disfrutas el momento, pronto descubres que te sientes igual de vacío.

Y quizás crees que lo que te falta para ser feliz es encontrar al amor de tu vida; el poder sentir el cariño de otro ser humano hacia ti. Y sin embargo, sucede que finalmente sucede y aunque lo disfrutas un rato, después descubres que ese vacío nuevamente se apodera de ti. Y piensas que ese vacío desaparecerá cuando contraigas matrimonio con tu pareja y un

buen día sucede; te casas y aunque por un tiempo disfrutas tu nuevo estado, al cabo de algunos años nuevamente piensas que algo te falta para ser plenamente feliz. ¿Será el ser papá? ¿Quizás pueda ser plenamente feliz cuando al mundo llegue un ser que me llame "papá"?

Y la felicidad de ser papá es incomparable, **pero esta ruleta llamada vida nos vuelve a llevar al punto de partida**. No es suficiente ser padre, sino que ahora **para poder ser felices necesitamos que los hijos salgan adelante, como si de alguna manera ahora nuestra felicidad estuviera ligada a la de ellos**. ¿Y cuándo seremos plenamente felices? ¿Cuando los hijos se reciban, cuando se casen o cuando nos den nietos? **¿Tendrá que esperar nuestra felicidad a que sucedan estos eventos, para aprovecharlos aunque sea un rato antes de regresar a nuestra rutina aburrida?**

¿Cuándo me sentiré verdaderamente exitoso? ¿El día que consiga mi primer empleo y reciba mi primer cheque de sueldo? ¿El día que cierre mi primera venta o cuando gane mi primer millón? ¿El día que tenga mi propia casa? ¿El día que finalmente tenga mi propia empresa? **Lo curioso es que cuando se logra una meta importante en la vida, pareciera como si esa meta ya no tuviera la relevancia que tuvo años antes; como si de alguna manera nunca puedes llegar a ese lugar llamado éxito**.

Recientemente me contaron este cuento:

Un hombre rico veraneaba en un pueblo de pescadores. Cada mañana, solía pasear por la playa, y siempre veía a un pescador dormitando en su barca. Un día se le acercó y, tras los saludos de rigor, le dijo:

—Y usted...¿no sale a pescar?

—Bueno...sí... —repuso el pescador—: salí esta mañana temprano, y no se dio mal.

—Y...¿no va a salir otra vez?

—¿Para qué? Ya pesqué lo suficiente para hoy.

—Pero si usted pescara más, conseguiría más dinero, ¿no?

—¿Y para qué quiero más dinero, señor?

—Bueno, con más dinero podría usted tener un barco más grande.

—¿Un barco más grande?

—Pues claro...Con un barco mayor usted conseguiría más pesca, y más pesca significa más dinero.

—¿Y para qué quiero yo tanto dinero?

—Pero...¿no lo entiende usted?: con más dinero podría comprar varios barcos, y entonces pescaría mucho más, y se podría hacer rico.

—¿Yo? ¿Ser rico?

—Sí, claro... ¿acaso no desea ser rico? Podría usted comprarse una casa bonita, tener un coche, viajar, tener toda clase de comodidades...

El Éxito...
no es una meta
es un camino...

—¿Y para qué quiero yo esas comodidades?
 —¡Dios mío!...¿Cómo es posible que no lo entienda?...Si usted tuviera comodidades y riquezas, entonces podría usted retirarse a disfrutar y descansar.
 —Pero, caballero...¿no ve usted que eso es justo lo que estoy haciendo ahora?"

Probablemente al leer el cuento anterior, uno podría pensar que el mensaje es que en la vida no hay que esforzarse por progresar y que es mejor "tirarse a la hamaca" y conformarse con poco. Sin duda ésta podría ser una interpretación, pero creo que podemos encontrar otras interpretaciones de mucho más valor.

No se necesita pescar más, ni tener más barcos, ni ganar más dinero para poder disfrutar y descansar, al igual que no se necesita tener un carro, una casa, un negocio, mucho dinero u otros bienes para ser exitoso. El éxito, hemos dicho frecuentemente, **no es una meta, sino un camino** y **uno no es exitoso al llegar a la meta, sino cuando finalmente decide emprender el camino que lo llevará a esa meta.** Si la meta es realizar un viaje importante, tu éxito no llega cuando realizas el viaje, sino más bien el día en que te lo propones y entiendes que tienes la capacidad para lograrlo. **El éxito se da cuando entiendes que puedes, aunque aún no logres lo que te has propuesto.** El éxito no se da necesariamente cuando das un paso agigantado en la dirección de tu meta, pues dar pasos agigantados es poco frecuente. **El verdadero éxito se da cuando de manera CONSTANTE, se da un paso, aunque sea pequeño, en la dirección correcta.** Esto se llama disciplina y perseverancia, valores necesariamente presentes en la gente exitosa.

Cuando se entiende lo anterior, se entiende también que la felicidad y el éxito no se dan de manera ocasional. **La persona feliz y exitosa no se siente como tal "de vez en cuando", sino siempre.** Esta persona ha desarrollado una habilidad para entender que **el secreto para ser feliz no está en "lograr", sino en "vivir".** Vivir cada momento con intensidad y disfrutar todas las cosas que hacemos. Uno no es feliz y exitoso sólo

cuando estamos descansando o vacacionando; de ser así, casi nunca podríamos ser felices. **Es en el aquí y en el ahora cuando debemos aprender a ser felices.**

Uno no sabe ni el día ni la hora en que nos llamará Dios a su presencia y sería muy triste que ese día llegara sin que hayamos logrado encontrar la felicidad plena. Nuestra partida no depende de nosotros. **Es completamente irrelevante si vivimos 20, 40, 60, 80 ó 100 años. Lo único que es relevante, lo que verdaderamente SÍ depende de nosotros, es la calidad de vida que tengamos durante los años que Dios nos dé.**

Nuestras vidas se componen de momentos que están ligados unos a otros. Hay que aprender a disfrutar cada momento. En este momento me encuentro escribiendo esta columna y ¿saben qué? Lo estoy disfrutando y mucho; me llena de felicidad el poder hacerlo. En este momento estás leyendo este escrito; ponte cómodo, ve por un refresco y disfruta este momento.

No desperdices ni un sólo segundo de tu vida estando enojado o frustrado. No vale la pena. Tu vida es demasiado valiosa para tirar tus momentos a la basura. Cuando estés con tu conyuge o tus padres, disfrútalo. Cuando convivas con tus hijos, deléitate. Cuando estés con tus amigos o **Swipers**, vive el momento con intensidad. **Cuando estés trabajando, hazlo con todo tu entusiasmo entendiendo que estás en el CAMINO del éxito. Dale a TODOS lo mejor de ti; no puedes equivocarte si lo haces y al hacerlo, descubrirás que todas las puertas, del cielo y de la tierra, estarán siempre abiertas para ti.** Vive tu vida de manera que cuando ya no estés, tu ausencia no le pase desapercibida a nadie; esa es la manera de seguir **SIEMPRE ESTANDO.** De trascender.

El éxito y la felicidad son AQUÍ, son AHORA. No los busques más; no hay nada que encontrar, porque ya los tienes. Lo que hay que hacer es entenderlo, descubrirlo y disfrutarlo.

¡Tú puedes, Swiper Campeón!



Reflexión. Reconócelo

Cuando levanto mis ojos y veo un cielo nublado, el astro rey o la preciosa noche...
 Cuando en mi piel siento la brisa del aire, el calor que me hace sudar o el frío que me invita a abrigarme...
 Cuando mis oídos escuchan la melodía que más me gusta, las palabras de mis padres, hermanos o hijos...
 Cuando sé que dos personas enojadas se dan la mano...
 Cuando aquél paga a otro lo que le debe...
 Cuando veo la alegría de aquella pareja que se entusiasma con los preparativos de su boda...
 Cuando veo a una mujer que con una sonrisa carga en sus brazos el milagro del amor y de la vida...

Cuando los jóvenes al querer saber más estudian con mayor dedicación y entusiasmo...
 Cuando alguien no se deja vencer por la adversidad...
 Cuando veo a aquella persona que a pesar de sus problemas económicos, familiares o personales, saluda, se preocupa y ocupa por otro sin esperar recompensa...
 Cuando alguien ya no es déspota ni prepotente y ahora es humilde y servidor...
 Cuando todo ello sucede, me doy cuenta que Dios existe. No sabemos o no queremos darnos cuenta de que Dios interviene en todo lo bueno que pasa en el mundo. Ayuda a que sepamos sobrellevar todo lo adverso y cada día que hacemos algo bueno Él nos lo regresa en bendiciones.
 Lo único que tenemos que hacer es creer, confiar y amar a Dios.

(Francisco Julián Hernández)

Buen Humor.

—A ver Juanito, dime el nombre de un descubridor.
 —Pues usted profesor.
 —Por qué yo, Juanito.
 —Porque cada vez que pregunta algo, descubre que no sabemos nada.
 —Abuelita, abuelita, cierra los ojos.
 —¿Y por qué quieres que los cierre?
 —Porque papá dice que cuando cierres los ojos, seremos millonarios.

Iban tres tartamudos en una moto a alta velocidad, de repente, el de en medio empieza a decir: —ja...ja...ja. Y el que manejaba pregunta: —po...po...po...porqué te...te...te...ríes tanto. El otro responde: —ja...ja...ja...Jaime se cayó...

Un saludo de Noelia Quintanilla, Mty., N.L.

PREMIACIÓN

Anual de Campeones

Consejo Consultivo Institucional y Doméstico



Julio César y Julia Chan, Elizabeth y Juan Carlos Peralta, Angélica y Alejandro Rojas, Noe Hernández, Mercedes y Juventino Morales, Ana Laura y Guillermo Villegas, Jaime y Cristina Angeles, Magda Domínguez, Maru Oregel y David Guajardo, Mary Carmen Orozco V. y Rita Luengas, Carmelita y Pepe Talamantes y Denise Valdez de Obando.

Top 10's Institucional



Elizabeth y Juan Carlos Peralta (4º), Julia y Julio Chan (1º), Alejandro y Angélica Rojas (5º), Noel Hernández (6º), Mercedes y Juventino Morales (7º), Margarita Gutiérrez (8º), Anita y Carlos Soto (9º), Ana Laura y Guillermo Villegas (10º) * Sandra y Alvaro Aguayo (2º), *Paty y Armando Martínez (3º).

Top 10's Domésticos



Magda Domínguez (3º), Angélica y Alejandro Rojas (2º), Cristy y Jaime Angeles (1º), Maru Oregel y David Guajardo (4º), Mari Carmen Orozco V. y Rita Luengas (5º), Carmelita y Pepe Talamantes (6º), Thelma Guzmán (7º), Anita y Carlos Soto (8º), Danise Valdez de Obando (10º), *Luz Rivera (9º).

Top 20's Institucional



Martha Artemisa Imaz (20º), Mary y Arturo Mendoza (19º), Judith Bobadilla (18º), *Aristeo y Tere Aguilar (17º), *Miguel y Margarita Ríos (16º), *Rogelio y Delia Martínez (15º), *Luz Rivera (14º), José Jaime y Maya Salazar (13º), Juan Manuel Gzz. (12º), *Ma. Isabel Martínez (11º)

Top 20's Domésticos



Angélica y David Peña (19º), Julia y Julio Chan (17º), Elizabeth y Juan José Rodríguez (16º), Ana Ma. Aguilera (14º), Tere Arellano (13º), Martha Elena Carrillo (12º), Mary y Arturo Mendoza (11º), *Armando y Paty Mtz. (20º), *Alvaro y Sandra Aguayo (18º), *Mauricio y Valentina Chávez (15º).

Institucional Papel



Yolanda Sánchez Mora (5º), Maru Oregel y David Guajardo (4º), Mary y Arturo Mendoza (3º), Julia y Julio Chan (1º), *Juan Manuel González de Mendoza (2º).

Reclutamiento



Anita y Carlos Soto (3º), Rita Luengas y Mary Carmen Orozco V. (2º), Cristy y Jaime Angeles (1º).

Seminario Mazatlán 2015



¡MAZATLAN ay mi MAZATLAN!

Reciban un saludo todos los **Swipers** que asistieron al Seminario de Mazatlán y los que no lo hicieron también. Para variar Dios nos bendijo con un muy bonito clima los 5 días que estuvimos por aquellos rumbos. En nuestro caso salimos desde Monterrey, y desde ahí empiezan los saludos con los **Swipers** que coincidimos con ese punto de partida. Un vuelo tranquilo y un aterrizaje igual. Saliendo del avión nos recibe la brisa cálida de Mazatlán y directo al autobús. Llegando al hotel nos reciben con un coctel de frutas muy sabroso y a registrarnos para prepararnos para la noche de bienvenida en la playa, ahí nos recibió **Javier Jiménez** gran anfitrión, con un letrero de bienvenida hecho con fuegos artificiales y con una serie de cohetones multicolores. Por la mañana arran-

camos con la foto de grupo en la playa con las 3 islas como fondo. De ahí al salón de conferencias, a recibir toda la información sobre el desempeño de la compañía, el catálogo doméstico nuevo, productos nuevos, productos discontinuados, presentaciones de **Swipers** exitosos, etc.

Por la tarde la presentación en "stands" de varios de los proveedores de artículos complementarios. Por la noche tuvimos la ya clásica noche de talentos, en esta ocasión con el tema de "Rock de los 60's", la cual estuvo muy colorida, a la vez que divertida. Día libre, el martes, para disfrutar la playa, la alberca o el paseo al malecón. Por la noche la tradicional noche de

gala con su también clásica premiación de los campeones de las diferentes categorías; y como es tradición después de un rato de suspenso, la noticia de que el próximo año nos vamos y nos vemos en Villahermosa en Tabasco.

Tras la noticia, una succulenta cena. El miércoles, mañana libre para descansar de la desvelada; por la tarde, a los autobuses para el traslado a través del malecón donde ya se encontraban las figuras que desfilarán durante el festejo del carnaval el domingo siguiente y luego al punto de embarque del "catamarán" que nos llevó a un recorrido por las islas cercanas a Mazatlán y du-

rante el regreso el hermoso espectáculo de la puesta de sol, lo pudimos observar entre 2 de las 3 islas y posteriormente en mar abierto. A pesar de que estuvo un poco nublado el horizonte, el espectáculo fue realmente maravilloso. Ya de vuelta al hotel, empiezan las despedidas, ya que el jueves empezaron las salidas al aeropuerto desde muy temprano; aun así logramos despedirnos de la mayoría de los

Swipers y sin muchas ganas pero emprendimos el regreso a casa. Nos vemos en Villahermosa.

Gerardo Berlanga, Saltillo, Coah.



Integrando Esfuerzos con ...

SWIPE

Mazatlán, Sin.

2015



Mendo



Noche de Rock de los 60's:

El Grupo **Swipe Oaxaca** se ha caracterizado por presentar algún baile típico de alguna de las ocho regiones étnicas en las que se divide nuestro estado, pero en esta ocasión rompimos con esta tradición atendiendo a la invitación que se nos hizo de participar en la "Noche de Rock de los 60's" por lo que nuestro Grupo participó con la presentación del "Rock de la cárcel" en versión de los "Teen Tops", alguien de los **Swipers** (no recuerdo quien) me preguntó: -¿Ahora qué región representan?

Fue una noche muy divertida y agradable, ya que con vestimenta de esa bella época rockera y las gafas luminosas y guitarras (globos) que nos regalaron nuestros anfitriones **Colyer Guzmán**, además de la participación de los **Swipers** de diferentes entidades, sobresaliendo el grupo "Monterrey", nos la pasamos ¡Increíblemente bien!



Ya siguiendo con la "onda" de las reminiscencias, sería bueno recordar la "Época de las Grandes Bandas", Swing, Boogie boggie, etc. Predecesoras del Rock.

Acompaño unas fotos para recordar esta noche tan agradable

Jaime Angeles Alvarez (Swipe Oaxaca)

Seminario Mazatlán 2015

¡Qué bonito seminario, qué viaje sensacional!

¡Llegada a Mazatlán!

¡Ya por fin en Mazatlán! Dijimos emocionados.
A gozar el Seminario, por todos tan esperado.
Jimmy y Elisa: Muchas gracias hoy les damos,
por estos viajes tan lindos que nos brindan cada año.
Y por elegir lugares que nos dejan extasiados,
como lo es Mazatlán, un puerto privilegiado,
para poder disfrutar:

• "Su mar"

• "Sus alrededores"

- "Su catedral majestuosa, de muchos siglos atrás", orgullo de Mazatlán, que nos dejó embelesados.
- Por esos atardeceres que Dios nos quiso obsequiar.
- Cuando el sol se escondía bajo las aguas del mar.
- Y era tanta la belleza que hasta el cielo lo admiraba.
- Y al contemplar tal grandeza, de emoción se sonrojaba.
- Por esos espacios históricos como la "Plaza Machado"
- De tanta antigüedad que nos llevaba al pasado.
- Y es interesante mirar cómo está tan bien cuidada.
- Con las mismas construcciones de muchos años atrás.
- Otra de las diversiones que en Mazatlán encontramos:
 - Un excéntrico transporte llamado "la pulmonía"
 - Provocaba mucha risa y también mucha alegría
 - Y a todos nos encantó, etc., etc., etc.



Cena de Bienvenida

Cena en verdad especial, había mucho regocijo y mucha cordialidad.
No faltaban los regalos, ni encuentros con los amigos.
Que ya son inolvidables, de muchos años atrás.
"Y cómo nos fascinaron los fuegos artificiales"
En donde el nombre de **SWIPE** iluminaba los aires.

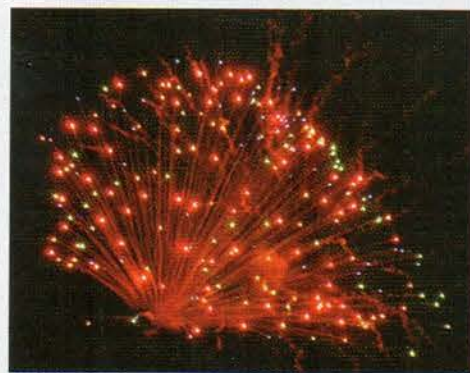


Foto de grupo

Era un cielo esplendoroso, las nubes nos sonreían.
El océano majestuoso su belleza presumía,
Las esbeltas palmeras airosas nos recibían.
Y los pájaros cantando se asomaban de sus nidos.
Y todo esto fue el paisaje de la gran fotografía
donde orgullosos miramos lo mucho,
que hemos crecido.



Equipo: Otra vez más razonamos la importancia del equipo.

El equipo es necesario, si te quieres superar.

Es el que nos da la fuerza y nos ayuda a triunfar:

"Yo estoy bien, tú estás bien" (Thomas Harris)

Los cinco dedos separados no tienen tanta fuerza,
Como cuando los cierras en un puño "Jimmy."

"Arriesgate y no tengas miedo"

"La vacuna contra el miedo, la encontrarás en la acción"

"Les cuento mi trayectoria porque mucho me ayudo"

(Mague Gutiérrez - Torreón)

"Las minas es una magnífica oportunidad para hacer un gran negocio,
descúbrelo por ti mismo" (Sergio Camacho-Chihuahua)

"Catálogo" (Adriana Osorno)

Tenemos nuevo catálogo,

Es la nueva novedad,

Que amables nos regalaron,

Para empezarlo a enseñar.

Ya muy pronto los tendremos,

Y a todos les va a encantar.

"Bertie ya habla español"

Bertie nos sorprendió y nos dio mucha emoción.

Escuchar su conferencia que la dijo en español.



La noche del Rock and roll

Después de un día de trabajo, nos llegó la diversión

La noche tan esperada, la noche del "Rock and Roll"

Noche maravillosa que nadie podrá olvidar.

Todos vestidos de rojo y negro no dejaban de bailar,
de reír, ni de cantar.

Y la música tocando, aumentaba la alegría,

Y el boggie boggie se oía hasta en el fondo del mar.

Ni en el teatro ni en las Vegas, ni con Enrique Guzmán,

Hubiéramos gozado tanto como lo fue en esa noche,
en el lindo Mazatlán.

Al llegar la madrugada y bailando el boggie boggie,
nos fuimos a descansar.



Cena de gala y premiación

Como siempre la elegancia de los **Swipers** se notó,

En la gran cena de gala donde fue la premiación,

Del esfuerzo que en un año logran con mucho rigor,

Cada año más difícil; pues es más lo que creció.

"Felicidades campeones, Dios los ha de iluminar"

Para que sigan triunfando y vendiendo mucho más.

Y gracias por ayudarnos con los tips que siempre dan.



Sesiones de trabajo

Las sesiones de trabajo siempre son indispensables
Porque es ahí que conocemos novedades importantes,
O ideas esenciales, que invitan a pensar:

* Resultados Financieros: El conocer resultados de los años anteriores,

Estos siempre nos impulsan para vender más y más.

* Incorporación y cambio de algunos productos:

Este cambio en los productos, los irá a perfeccionar.

Y además salieron nuevos que todos van a comprar.

* Cambio: Otra cosa importante que entendimos claramente,

Es que el cambio ha existido desde antes de nacer:

Cambia la vida, cambian las costumbres, cambia la niñez,

cambia la juventud y nos llega la vejez.

"Todo cambia, porque no hay nada en reposo" (Heráclito)

"El hombre pasa como las naves, como las nubes, como las sombras" (Kempis)

El cambio de Federico, fue un cambio radical,

En la mañana un caballero elegante y de postín,

Y en la noche fue un rockero reventado y bailarín.

"Exposición de proveedores"

Conócelos, es una gran oportunidad
para vender más productos,
y poder crecer más.



Paseo en Barco

El paseo en el barco por el mar nos encantó,

Estar cerca de sus olas es muy bella sensación,

Y esto con los amigos y con tanta animación,

No podremos olvidarlo aunque era ya el adiós.

Como siempre los **Swipers** no dejaban de bailar,

Parecía un salón de fiestas entre las olas del mar,

Pues el baile no cesaba y alegraba más y más.

Estábamos tan contentos y con tanta hilaridad,

Que ni un problema existía y si alguno persistía,

Esa tarde se fue al mar.

Cuando el sol se despedía y se internaba en el mar,

Vivimos mucha grandeza, porque sentimos a Dios,

Entre las olas y su belleza, obra maestra del creador



Reconocimiento Especial

Jaime y Cristy

15 años

HomCare se enorgullece de contar con una maravillosa pareja de **Distribuidores de la Línea Doméstica**, que en este año 2015 han alcanzado una meta digna de ser reconocida, pues llegar a ser los número 1 en Ventas en un año, ya es sumamente meritorio, pero serlo durante 15 años consecutivos, son palabras mayores.



Cristy Aquino y Jaime Angeles forman esta increíble pareja y deseamos Felicitarles muy efusivamente, por este logro. Ellos son Oaxaqueños y de todos es sabido, cómo han estado las cosas en Oaxaca, no sólo en los últimos años, sino fácil en estos 15 años en que ellos han sabido luchar y trabajar sin desfallecer a pesar de todos los obstáculos que se les presentan en su estado y en la capital donde ellos residen.

Tienen un Equipo de **Swipers** increíble que no se rinden ni se acobardan, antes bien, buscan siempre alternativas y encuentran la forma para seguir adelante y llevar a **SWIPE** a los hogares desde hace más de 30 años con la ayuda de su Equipo, encabezado por Felipa Porras y en años recientes con esa ayuda que nos llena de satisfacción a los padres: la de sus hijos, Igor y Jaime.

Nuestras más sinceras Felicitaciones por este gran logro a cada uno de los miembros de este increíble grupo "**SWIPE Oaxaca**" y que sigan los Extios por muchos años más.

Sus amigos de **HomCare**

Despedida

Adiós queridos amigos, nos iremos a encontrar,
En Tabasco si Dios quiere, que será un viaje más,
Y a estos viajes tan bonitos nadie debe de faltar.

Felicitación

Felicidades a la Familia Colyer,
Por este triunfo absoluto,
Que alcanzaron otra vez,
Después de arduos esfuerzos,
Del "MOLINO DE PAPEL"

"No hay fuerza, por grande que sea,
Capaz de arrancarte todo lo que has vivido"

(Víctor Frank)

Con mucho cariño, Tere Murguía, Distrito Federal



¡Gracias mil Javier!

Sumamente agradecidos por todas tus atenciones desde nuestra visita de inspección. Y no digamos durante los días de nuestro Seminario. Los fuegos artificiales fueron una muy grata sorpresa y todos tus detalles. Gracias también para tu familia a la que nos encantó conocer.

Con cariño tu familia **HomCare**

RECONOCIMIENTOS

Monterrey

Recibieron un **Reconocimiento a su constancia, dedicación y entusiasmo en el 2014** a: Irma Bortoni, Margarita y Silvia González, Olga Canales, Tere Gil, Juana Isabel Navarro, Araceli Chapa, Noelia Quintanilla, Juany Navarro García, Socorro Olivo y Emma González de Purón. ¡Muchas felicidades a todas y que en este 2015 sea todavía mejor!

Sus Distribuidoras: Elisa, Maru, Martha y Cristina.



Saltillo



Recibiendo su **Reconocimiento por Reclutamiento** y su vale para la adquisición de sus siguientes unidades, las señoras: **Martha Irma García** quien invito a **Bibiana Sarmiento**. **Lety Horta** quien compartió el negocio a **Martha Irma García** y a **Juanita Hernández**. **Elisa Gámez** quien convenció a **América Contreras** y al fin aceptó unirse a la empresa.

"*Felicidades queridas **Swipers**, ya dieron su primer paso en esta maravillosa empresa de **SWIPE**, continúen siendo provocadoras de dar empleo.*"

Carlos Soto y Ana María Coronado, Saltillo, Coah.

Pésames.

Damos nuestro más sentido pésame a nuestra querida amiga y Distribuidora **Lidia Guadalupe Acuña de Del Grande** de Hermosillo, Son., por el fallecimiento de su mamá la Sra. **Lydia Anaya Winans**, quien falleciera el pasado mes de enero. Pedimos a Dios nuestro Señor por su eterno descanso. Y para ti Lupita y toda tu familia le pedimos los llene de su paz..

Tu familia **SWIPE**.

Todos los que laboramos en **HomCare**, damos nuestro más sentido pésame a nuestra querida compañera **Yese**, por el fallecimiento de su papá, Don **Jaime Sustaita**, quien el 9 de diciembre pasado fue llamado a la presencia de Dios nuestro Señor. Don Jaime se desempeñó muchos años como Gerente de Planta de **HomCare** y se ganó el cariño de todos. Su esfuerzo, dedicación y amor a **SWIPE**, fueron factores fundamentales para construir la gran empresa que hoy tenemos. Nuestras oraciones están con él y su linda familia y su recuerdo en el corazón de todos los que lo conocimos. ¡Descanse en paz!

In memoriam.

Clarita Prado de Aldape.

Mujer ejemplar, siempre alegre y muy trabajadora, **Swiper** de corazón por más de 40 años, a quien admiramos por su dinamismo y entusiasmo. No hubo mes que ella se olvidara de **SWIPE** y las palabras que me dijera en sus inicios, me resuenan siempre y muy a menudo las repito: "Mira Elisa, yo invierto mi quincena en mis cajas de **SWIPE** y las pongo abajo de la esalera al lado de la puerta, pues el verlas me motiva a salir a venderlas y cuano necesito dinero, sé que ahí lo tengo y casi duplico lo que me costaron, sólo con unas llamadas a mis clientes, salgo, entrego y ya". Nunca olvidaremos sus ricos tamales, que por más de 20 años los disfrutamos en las posadas de **Distribuidora Wipe**.



Este mes de enero sólo unos días antes de su fallecimiento salió del hospital y el lunes después de la Junta, **Licha** y yo fuimos a su casa para llevarle un Reconocimiento por su labor del 2014 y nos recibió diciéndonos que le habían pedido un **Starch** y Licha le dijo: -¿y, sí lo tenía? -Sí claro, en la caja que me trajiste, y ya vinieron por él-, nos dijo muy orgullosa.

Yo le decía que Gracias a Dios ya estaba en casa y que pronto se recuperaría pero ella nos dijo: -Yo ya estoy lista y la muerte también es bonita-, le brillaban sus ojos, reflejo de un alma realmente entregada a Dios y a cuantos la rodeaban. A los pocos días el 2 de febrero Dios nuestro Señor la llamó a su presencia. La despedimos entre oraciones y cantos pues a ella le fascinaba cantar. Sabemos que descansa en paz. ¡Clarita, siempre te recordaremos!

Visitas.



Agradecimiento al grupo de Saltillo y **Swipers** de Monterrey por su asistencia a la conferencia de René Mantecón. Denise, Ana María, Olga y Lupita **Distribuidoras** líderes, trabajando en equipo alcanzamos el objetivo. ¡Mil gracias! Ing. María Martha C. Arteaga, Saltillo, Coah



Visitamos nuestra empresa **HomeCare de México**, para reafirmar lo aprendido en nuestro curso de ventas, ya que si promovemos productos de calidad a nivel mundial nuestra venta es segura y mucho más segura nuestra ganancia. En esta fotografía posamos en las oficinas de **HomCare** donde el **Lic. Artemio Vargas**, nos hizo valorar el sentido de pertenencia a dicha empresa, que sentimos mucho a los que se quedaron en el camino ya que ese día fue muy lluvioso y no pudieron llegar. Agradecemos infinitamente al **Ing. Jimmy Colyer**, su trato tan humano y la explicación tan extensa que nos dió en el recorrido, con la que estaban súper, súper sorprendidos cada uno de ellos, ya que en el catálogo se proyecta la calidad, pero en la empresa se vive la calidad y el servicio de las personas que laboran ahí. Nuevamente ¡mil gracias!



Ana María Coronado, Saltillo, Coah.

También nos visitaron Joaquín Castelo e Iracema Fimbres, de Hermosillo, Son., quienes se fueron muy contentos de haber conocido **HomCare**.

COMPARTIENDO

1^{er} lugar Nacional en Ventas Domésticas.



¡Hola Amigos **Swipers**! Ya nos encontramos nuevamente en nuestros respectivos centros de trabajo para empezar a acumular puntos y poder asistir a nuestro próximo Seminario VILLAHERMO-SA, TABASCO 2016.

Es increíble cómo pasa el tiempo, ya concluimos otro seminario más: Mazatlán 2015, por eso dicen que lo mejor de un evento son los preparativos ya que llegando la fecha éste pasa como un suspiro, pero afortunadamente nos deja bellos recuerdos para comentarlos por mucho tiempo, hasta el próximo.

Mazatlán, Sin. un bello marco para un Gran Evento: **Seminario Mazatlán 2015**, con nuestro lema: **"Integrando esfuerzos con... SWIPE"**. Y efectivamente, es muy importante que los integrantes de un equipo de trabajo integren sus esfuerzos para alcanzar los objetivos propuestos y es lo que ha pasado con el **Grupo Swipe Oaxaca** en el que todos hemos integrado nuestros esfuerzos para conservar durante **15 años el Primer Lugar Nacional en Ventas Domésticas** ¡Felicidades a todos nuestros **Swipers** por este triunfo!, ya que desde nuestro **Swiper** que desplaza un bote hasta el que desplaza 30 cajas mensuales han contribuido a este resultado que hace realidad nuestro lema.

Somos una gran familia que hemos comprendido y ponemos en práctica la integración de esfuerzos e intereses para llegar a un objetivo: Aumentar nuestras ventas de **SWIPE**. Cada día es un verdadero reto que tienen que hacer nuestros **Swipers** para salir a vender y reclutar, venciendo todos los obstáculos que se presentan en una ciudad con tantos problemas, pero también éstos nos han dado oportunidad a desarrollar estrategias para superarlos, no podemos quedarnos de brazos cruzados y esperar a que la situación "mejore" para tener las condiciones "ideales" para salir a la calle a trabajar, debemos aprovechar las adversidades para engrandecer el espíritu de lucha.

Queremos agradecer a toda la **familia Colyer** por sus atenciones, nos hacen sentir muy importantes; esto también nos compromete a superarnos cada día para engrandecernos como personas, como equipo y engrandecer a nuestra empresa **HomeCare de México**.

¡Muchas felicidades a nuestro **Grupo Swipe Oaxaca** por este primer lugar nacional en venta doméstica por 15^a vez y vamos por los 16.

Jaime y Cristy Aquino, Oaxaca, Oax.

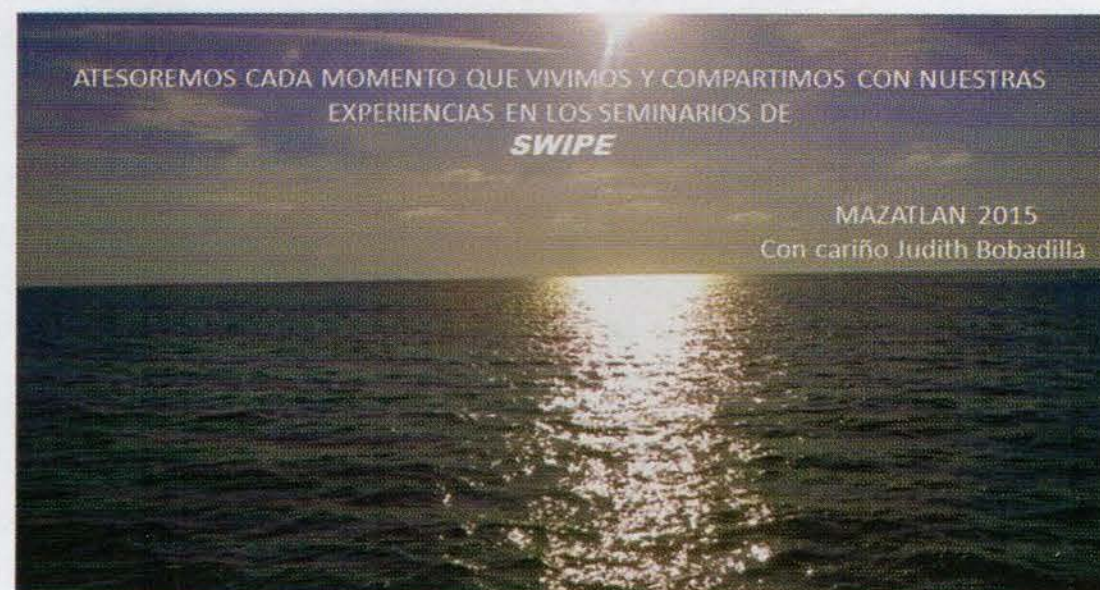
AGRADECIMIENTOS



Nuestro total agradecimiento a la Sra. **Hilda Diaz**, quien ha colaborado en esta empresa diecinueve años, atendido la **Venta Doméstica**. También en la **Venta Institucional** a la Sra. **Imelda Soto**. La experiencia, la confianza y el conocimiento para a-

tender a los y las **Swipers** y también a nuestros clientes, lo han ido forjando a través del trabajo diario y entrega a esta oficina.

Carlos Soto y Ana María Coronado, Saltillo, Coah.



Gracias **SWIPE**, gracias **HomCare** y gracias a la Familia Colyer por ayudarnos a hacer realidad nuestros sueños, porque nos la pasamos increíblemente bien e invito a todos aquéllos que no han tenido la experiencia de un Seminario a que se inscriban, se la pasaran de maravilla. Los esperamos.

Judith Bobadilla, D.F.

A tiempo...

Mi nombre es **Angélica Ramos** y soy **Distribuidora General** en México, D.F. y mi siguiente relato es con el fin de que todas las mujeres estemos al pendiente de hacernos la mastografía o mamografía, nos toquemos y conozcamos nuestro cuerpo, porque quién mejor que nosotros para saber si hay algo extraño o diferente, algo que no habíamos sentido.

El año pasado me detecté una bolita en el seno y de inmediato fui con un doctor particular, me hicieron la mamografía y un ultrasonido y el resultado: –nada bueno–, me dijo el doctor, –para qué le disfrazamos la palabra usted tiene cáncer, le voy hacer la biopsia, pero como ya es cáncer le vamos a quitar el seno y los ganglios, le vamos a hacer estudios para ver a dónde se extendió el cáncer, hígado, pulmón, riñón, huesos, después las quimioterapias, las radiaciones, estamos hablando de millones–.

Ya se imaginarán cómo salimos mi esposo **Alejandro** y yo de ese consultorio, y sobretodo porque mi hermana murió de lo mismo. Hablé a Guadalajara con mi hijo y con mis hermanos, me dijeron: –vamos a pedir otra opinión, mándanos por internet los resultados, pues aquí tenemos más contacto con doctores–, y me comentó mi hermana: –de todas formas tramita tu carnet del Seguro por si se ofrece.

Esa noche hable con Dios nuestro Señor, le dije: –Padre estoy desesperada muéstrame el camino ¿qué hago, me voy a Guadalajara, me quedo en México?, estoy en tus manos y confío en ti.

Al día siguiente fuimos a sacar mi carnet al I.M.S.S., fue rápido y fuimos a pedir cita con el médico familiar que me atendió el mismo día y me dio pase para el Hospital de Oncología; al día siguiente me fui temprano por la cita; he escuchado a muchas personas que dicen, que se tardan meses para darte la cita y me sorprendió que la señorita me dijera si trae tiempo la pueden atender hoy mismo y a las 11:00 a.m. ya me estaban abriendo expediente, tomando la biopsia y me dieron las órdenes para los estudios preoperatorios y a los 22 días de haber ido por el carnet ya estaba operada y en mi casa, la gente me preguntaba ¿porqué te atendieron tan rápido, tienes una palanca en el Seguro, conoces al Director? yo les decía, sí, tengo una palanca pero más arriba, tengo a Dios que me lleva de la mano.

Estaba en puerta el **Seminario Internacional** y yo no quería faltar, me habían dicho que los resultados de la operación me los daban el 15 de mayo, pero al darme de alta me dijeron: –sus resultado están el día 7 y la siguiente cita el 29 de mayo. ¡No lo podía creer pues salíamos el 9 y regresábamos el 27!, le di Gracias a Dios y me fui al viaje. Me la pasé increíble, lo disfruté al máximo, pero días antes de terminar el viaje se abrió un punto, afortunadamente Dios me mandó un ángel, la **Dra. Thelma González Guzmán** que hizo un muy buen trabajo. Un agradecimiento muy especial.

Regresando, a mi cita con la oncóloga para saber qué seguía, la Doctora me dijo: –su tumor fue de 1.5 cm. estaba encapsulado y el

centímetro que le quitamos alrededor no estaba afectado, ni el ganglio centinela, pero como desafortunadamente no tenemos un estudio que nos indique exactamente qué necesita, los protocolos dicen que le tenemos que poner 4 quimioterapias de las más agresivas, se le va a caer el pelo... y le dije: –Doctora ¿existe ese estudio? ¿cómo se llama, tiene algún dato? Me dijo: –se llama "**Onco Tipe**" y tengo un teléfono. Me puse a investigar y a través de un laboratorio aquí en México, D.F., se envió el tumor a un laboratorio en Estados Unidos, me costó \$5,000.00 dólares, pero valió la pena cada centavo, pues a los 10 días tuve el resultado. Me calificaron riesgo 8 en donde el riesgo más alto es 100 y gracias a este estudio se determinó que el problema fue causado por hormonas y que la quimioterapia no me serviría de nada.

El siguiente tratamiento, 25 radiaciones, las cuales me programaron en el Centro Médico hasta octubre. Hablé con uno de mis hermanos y me dijo tengo un conocido en el Hospital Civil en Guadalajara y fui y allá me programaron para el 4 de agosto, pero me hablaban de 30 radiaciones y la máquina era "**Cobalto 60**" y pensé: –este tratamien-

to se lo dieron a mi hermana hace 20 años, debe haber algo más nuevo– y efectivamente la Doctora del Centro Médico me dijo que esas radiaciones son muy tóxicas, que ella me iba a ayudar para que me programaran más rápido en el Centro Médico, en donde tienen lo más nuevo: radiaciones lineales, enfocadas directamente al área afectada; me ayudó y empecé tratamiento en agosto 26 y en lugar de 25, gracias al "**Onco Tipe**", nada más fueron 16 radiaciones.

En octubre al cumplir 6 meses de mi operación, me hicieron estudios nuevamente y Gracias a Dios, salieron muy bien y me programaron otros estudios a los seis meses, para

abril. Lo único que estoy tomando es un inhibidor hormonal, es una pastillita todas las noches que tomaré durante 5 años.

Yo me siento increíblemente bien y estoy muy agradecida con Dios por haberme mostrado el camino; con **Alejandro** por acompañarme durante todo este proceso; con **mi hijo**, hermanos y tías que estuvieron siempre al pendiente. Agradezco también a todos esos ángeles que Dios me mandó: a las **Doctoras Thelma y Ma. de la Luz**, mis compañeras y **amigas Swipers**. No terminaría de nombrarlas, a **Abel** que cada mes va por mi medicina y muy especialmente a la **Sra. Elisa G. de Colyer** por su apoyo y sus oraciones y a todas y cada una de las personas que me incluyeron también en sus oraciones, MIL GRACIAS.

Pensé en la forma de que mucha gente conociera mi caso. De cómo estoy agradecida con DNS, decirles que el cáncer es curable si se detecta a tiempo e invitarlas a hacerse los estudios con frecuencia, y qué mejor forma de hacerlo público por éste medio que se difunde a nivel nacional y llega a tantas mujeres **Swipers** que estoy segura que lo compartirán con más personas.

Angélica Ramos de Rojas,
México, D.F.

...invitarlas a hacerse los estudios con frecuencia, y qué mejor forma de hacerlo público por éste medio que se difunde a nivel nacional y llega a tantas mujeres **Swipers** que estoy segura que lo compartirán con más personas.

NUEVOS PRODUCTOS



Brite Gel. Es la nueva versión de **Brite** con mayor viscosidad, para evitar el desperdicio de producto. Mayor poder desinfectante y desensarrante.

Brite original sigue estando dentro de nuestra línea. Disponible en presentación de litro y **Baby** en línea doméstica y **Jumbo** y **Cubeta** en línea institucional.



Freezer Cleaner. Es un producto especialmente diseñado para el lavado de congeladores y cuartos fríos, por su bajo punto de congelación. Permite limpiar este tipo de equipos sin tener que apagarlos.

Disponible en **Jumbo** y **Cubeta** en línea institucional.

* Nuevo aroma Green Apple



Magic. Ha sido reformulado y ahora tiene poder desinfectante. Esto nos permitirá diferenciarnos de los productos similares en el mercado, ofreciendo a nuestros clientes un producto muy superior. Debido a esto, su precio se incrementó ligeramente. Favor de tomar nota que el precio se modificó con respecto a la lista de

precios que recibieron en diciembre de 2014. Las listas que recibieron el 31 de enero de 2015 tienen el precio actualizado. Disponible en las presentaciones de siempre.

Crystal DWM Doméstico. Es un detergente líquido concentrado especialmente diseñado para el lavado de loza en máquinas automáticas en el hogar.

Disponible en presentación de litro.



TESTIMONIOS.



A mí me gustaría compartir algo muy importante que me sucedió con el **Ultra Collagen**.

Resulta que desde siempre había usado lentes y con el paso del tiempo mi miopía se agudizó hasta llegar a 14 dioptrías; como era mucha graduación, desde los 15 años usé lentes de contacto. Y para los problemas en mis ojos los lentes de contacto tenían que ser rígidos; total, que en varias ocasiones visité a diferentes oftalmólogos y todos me decían que no era candidata a operación ya que tenía muy delgada la retina y corría el riesgo que se desprendiera. Ya me había resignado a usar siempre los lentes de contacto y cuando empecé a tomar el **Ultra Collagen** leí que ayuda a los órganos del ojo.

Después de tomarlo por algún tiempo, volví a visitar a otro oftalmólogo y su diagnóstico estableció que ya era candidata a operación pues mi retina ya había engrosado y sin pensarlo más, me sometí a los exámenes para la operación y todo salió bien.

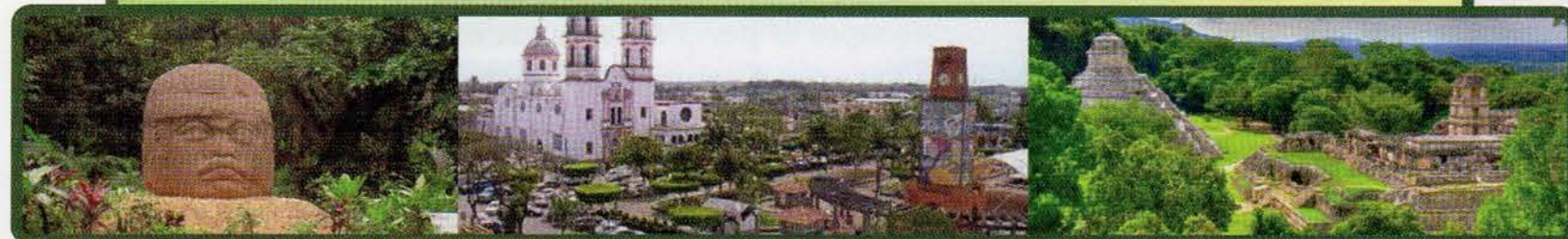
Ahora veo la vida diferente...antes cuando usaba los lentes de contacto siempre traía los ojos irritados e hinchados y sin los lentes no veía mas que la silueta de la persona que estaba frente de mí.

Yo empecé a tomar el **Ultra Collagen** por pura vanidad. Por aquello de las arruguitas, sin pensar en el beneficio de salud que ha aportado a mi vista.

A grandes rasgos ésta ha sido mi experiencia con el **Ultra Collagen**. ¡Estoy maravillada!

Lolis Avila, Aguascalientes, Ags.

Nuestro próximo Seminario Villahermosa 2016



Pues sí, nuestra próxima sede será
Villahermosa, Tabasco en febrero de 2016.

¡Esperamos sus inscripciones! Cada Distribuidor enviará a Elizabeth Herrera las formas de cada persona que desee inscribirse en su grupo.

La meta es de sólo **7 cajas mensuales** los 12 meses de este año, más la octava caja para el Seminario. **Para sumar un total de 96 cajas.**



¡Sólo se es
productivo,
cuando
se trabaja
a gusto!

HomeCare de México, S.A. de C.V.
www.swipe.com.mx
e-mail: ventas@swipe.com.mx
Ave. San Sebastián N° 100. Col. Los Lermas.
Guadalupe, N.L. 67188, México
Tels. (81) 83 61 7431. Fax. (81) 83604601